



Vigants Lesausks

Biznesa konsultants, grāmatu autors

Strādājis tādos lielos starptautiskos uzņēmumos kā Microsoft, IBM un Ericsson. 18 gadu pārdošanas pieredzi ieguvis kā nelielos, tā arī lielos projektos Latvijā un ārzemēs. Šobrīd profesionāli nodarbojas ar pārdošanas procesu uzlabošanu uzņēmumos, pārdevēju apmācībām un ir izaugsmes mentors vairākiem strauji augošiem start-up Baltijā. Vigants ir autors grāmatām "Pārbaudes laiks. Pārdevēji arī baidās" un "Alise. Uzņēmējas stāsts". Vigants arī ir "Pārdošanas Vadības Guru 2015" un "Pārdošanas Guru 2007" uzvarētājs.

Vigants ir vadījis simtiem apmācību par pārdošanu, CRM izmantošanu, prezentēšanas mākslu un citiem ar pārdošanu un vadību saistītiem jautājumiem. Vigants ir vadījis pārdošanas apmācības un konsultācijas tādos Latvijā pazīstamos uzņēmumos kā: Aldaris (Carlsberg Grupa), Onninen, AAS Balta, AAS Baltikums, Nippon Auto, DnB Banka (Luminor), Latvijas Mobilais Telefons un daudzos citos.